

1. Einleitung

Nun beschäftige ich mich schon seit mehreren Jahren mit dem Handel über den weltweit größten Internet-Marktplatz eBay, habe viele Trends kommen und gehen sehen und selbst einige Geschäftsideen erfolgreich umgesetzt.

Zwischenzeitlich sind mehrere Bücher zu diesem Thema unter meiner Feder entstanden, die sich zu meiner Freude sehr gut verkauften und immer noch verkaufen. Wer Interesse daran hat, hier die Titel:

1. ISBN 3-8334-0182-6 „eBay für Fortgeschrittene – Der Ratgeber für Ihren Verkaufserfolg auf dem Internet-Marktplatz eBay“, BoD-GmbH 2003, 9,80 EUR
2. ISBN 3-8158-2397-8 „Das große eBay-Handbuch“, Data Becker 2004, 15,95 EUR
3. ISBN 3-8158-2720-5 „Das eBay-Handbuch – Clever kaufen und verkaufen mit eBay“, Data Becker 2004, ca. 5.- EUR

Während der monatelangen Recherchen für die Buchinhalte konnte ich mir einen umfassenden Überblick darüber verschaffen, welche Produkte, Geschäftsideen und Verkaufsstrategien für das Internet-Auktions-Business besonders geeignet sind und einen erfolgreichen Existenzaufbau versprechen.

Aus diesen gesammelten Erfahrungen und Erkenntnissen entstand das Ihnen vorliegende Geschäftskonzept. Es soll den Einstieg ins lukrative eBay-Business so leicht wie möglich machen. Angefangen mir allen Voraussetzungen zur Gründung Ihres Unternehmens, über die genaue Beschreibung der Geschäftsidee bis hin zu den wichtigen Marketing- und Verkaufsstrategien wird kein wichtiges Thema ausgelassen.

Ob Sie haupt- oder nebenberuflich starten wollen, spielt dabei überhaupt keine Rolle. Das Konzept ist für jeden Anspruch geeignet und sofort umsetzbar.