

1. Erfolgreich Hard- & Software verkaufen - Die Geschäftsidee

1.1 Überlegungen zur Selbstständigkeit

Haben Sie schon einmal ausführlich über Ihren beruflichen Werdegang nachgedacht? Wie sieht er aus? Ein Leben in öder Mittelmäßigkeit? Immer der gleiche Trott – jeden Tag. Arbeiten für ein Unternehmen, das viel Geld mit Ihnen verdient, aber kaum etwas davon an Sie auszahlt? Das kann es doch nicht sein, oder? Normalerweise hat ein Jeder den Traum, etwas in seinem Leben zu erschaffen, etwas, das bleibt und auf das man stolz sein kann. Ebenso träumt jeder davon, genug Geld zu haben, um seine Ziele, Wünsche und Träume in die Realität umzusetzen. Wie viel „genug“ ist, muss jeder für sich selbst entscheiden; darum soll es hier auch nicht gehen.

Wir wollen uns damit beschäftigen, wie man die Weichen dafür stellen kann, einmal so viel Geld zu verdienen, dass es für die Finanzierung des erträumten Lebensstils ausreicht. Seit ewigen Zeiten leben viele Leute vom Handel, und das oft sehr gut. Also nehmen wir uns diesen Weg vor und wollen schauen, wie man dort am besten gutes Geld verdienen kann.

Wenn man überlegt, welche Produkte im Handel seit Jahren echte „Überflieger“ sind und ständig in großen Zahlen verkauft werden, kommt man schnell auf die IT-Branche (Information Technologies). An diesen Umständen wird sich auch in Zukunft wohl nichts ändern. Auf der anderen Seite haben wir es hier mit einem sehr hart umkämpften Markt zu tun. Man muss also die

Geheimnisse der Branche kennen, um sich erfolgreich am Markt durchzusetzen.

Aus diesem Grund haben wir das vorliegende Existenzgründerkonzept entwickelt. Es wurde über Monate sorgfältig ausgearbeitet und gewährt Ihnen, bei richtiger Umsetzung, eine sichere Existenzgrundlage oder einen dauerhaften und einträglichen Nebenverdienst.

Die Auswahl der Ware und der dazu gehörenden Bezugsquellen erfolgte nach den Gesichtspunkten

- Hohe Nachfrage – schnelle Umschlagbarkeit
- Stetige Verfügbarkeit der Ware
- Neuester Stand der Technik
- Gute erzielbare Gewinnspannen
- Tauglichkeit für den Versandhandel
- Und natürlich: Großes Käuferinteresse

Der Hard- & Softwaremarkt im Überblick

Der Markt für Computer-Hard- & Software hat in den letzten Jahren viele Höhen erlebt. Wer erinnert sich nicht mehr an die riesigen Warteschlangen vor den großen Discountermärkten, wenn es mal wieder einen PC oder ein Notebook zu unschlagbar günstigen Preisen gab.

Diese Zeiten gehören jedoch der Vergangenheit an. Der Markt hat sich auf ein bestimmtes Level eingependelt. Dies liegt vor allem daran, dass inzwischen fast jeder einen Computer besitzt, der sich dafür interessiert. Für Sie als Händler hört sich das wahrscheinlich erst einmal negativ an, doch das ist es gar nicht. Die Marktberreinigung liegt nun schon etwas zurück, die Händ-